

# NÉGOCIATION COLLECTIVE DANS L'ENTREPRISE BASÉE SUR LA RÉOLUTION DE PROBLÈME - FORMATION CONJOINTE -



### Public concerné

IRP, membres de CSE,  
délégués syndicaux,  
employeurs,  
DRH, DAF, responsables  
RH, acteurs de branches,  
membres des comités  
paritaires régionaux



### Prérequis

Pas de prérequis

### Dates

11 et 12 Juin

### Lieu

Orléans

### Durée

2 jours - 14 heures

### Prix

Prise en charge  
par les financements  
CPER État -Région

### Modalités d'accès

Bulletin de préinscription  
à envoyer complété à :

[g.mangenot@anact.fr](mailto:g.mangenot@anact.fr)

Inscription définitive dès  
réception de la convention  
signée

### OBJECTIFS

- ➔ Comprendre et agir autrement en matière de négociation collective
- ➔ Appréhender les différents types de négociation
- ➔ S'approprier les outils de la négociation sous l'angle de la résolution de problèmes
- ➔ Construire une vision partagée de la négociation collective

### LES +

Formation proposée aussi bien à des membres de direction que de représentants du personnel. La formation rassemble des acteurs d'entreprises différentes, des acteurs d'un même territoire, ou encore d'un réseau d'acteurs économiques.

### PROGRAMME

- ✓ S'approprier les notions de la négociation et apprendre à se connaître : construire un vocabulaire commun
- ✓ Conflits sociaux et négociation social.
- ✓ Le processus de la négociation collective
- ✓ Différences entre négociation distributive et intégrative
- ✓ Approche négociation basée sur la résolution de problèmes

### PÉDAGOGIE

- ★ Évaluation des attentes spécifiques et des connaissances des participants en amont de la formation
- ★ Apports théoriques et pratiques adaptés aux études de cas
- ★ Simulations et jeux de rôle
- ★ Échanges d'expériences

### ÉVALUATION DES CONNAISSANCES

Supports de formation transmis par mail, remise d'une attestation de fin de formation. Évaluation de la formation par un pré-questionnaire, un questionnaire à chaud et un questionnaire à froid via une enquête en ligne